

Организаторы

Серебряный спонсор Серебряный спонсор

www.b-forum.ru

БИЗНЕС-ФОРУМ
Металл Эксперт



VIII международная конференция

Сталь и сырьё из СНГ на мировых рынках

22-23 апреля, Киев, Украина, «InterContinental Hotel»



+38 056 794 33 94
+7 499 346 20 40

conf@b-forum.ru
www.b-forum.ru

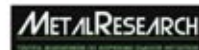
**Узнайте мнение ключевых
экспертов о состоянии
стальной отрасли**

Медиапартнеры



MetalRussia

МеталлТрейд



Положение экспортеров стального проката из стран СНГ остается затруднительным ввиду нестабильной активности на ключевых рынках сбыта и неоднозначной ситуации на рынке сырья. В январе-феврале поставщикам удалось лишь закрепить свои позиции преимущественно за счет высокого спроса на азиатском направлении. Однако ощутимому росту препятствует неустойчивость котировок импортного лома в Турции и, как следствие, экспортных предложений турецкого длинномерного проката.

Переломным моментом для экспортеров из СНГ станет период с марта по май. В случае, если прогнозы высокой активности конечных потребителей оправдаются и поставщики лома перейдут в наступление, цены на материал из СНГ будут практически беспрепятственно расти, учитывая также повышательную тенденцию на рынках стран Азии. Впрочем, даже если события будут развиваться по менее оптимистичному сценарию, резкого падения котировок ожидать не стоит, учитывая наличие возможности переключаться с одного рынка сбыта на другой. Утешительным аспектом останется и отсутствие жесткой конкуренции: китайские экспортеры, которые подрывали позиции продавцов из СНГ в 2012 году, в настоящее время активно задают тон росту цен.

В то же время покупатели все чаще стараются избегать закупок в позицию, опасаясь рисков, связанных с угрозой дестабилизации цен на рынке. В данных условиях экспортерам из СНГ понадобится консолидированная стратегия, которая позволит минимизировать отрицательную коррекцию и, перейдя к повышательным действиям, успешно реализовать прирост.

СРЕДИ ПОДТВЕРЖДЕННЫХ ДОКЛАДЧИКОВ



Mete Sahin
Менеджер
по продажам
Colakoglu Metalurji



Abu Bucker Husain
Председатель прав-
ления
**Al Ghurair Iron &
Steel**



Wolfgang Seiwert
Генеральный
директор
по продажам
Dillinger Hutte



V.B. Garg
Глава администра-
ции по маркетингу
АрселорМиттал
Кривой Рог



Ersun OZDEMIREL
Менеджер
по экспорту
Borcelik



Илья Беляков
Начальник отдела
прогнозирования
и анализа рынков
Металлоинвест



Мargarita Звезда
Директор по
маркетингу-Evraz
Steel Division
Evraz East Metals



Александр Андреев
Заместитель гене-
рального директора
по стратегическому
развитию
УК Распадская



Livio Rimoldi
Старший трейдер
Steelcom S.A.M



Владислав Белоусов
Старший менеджер по
анализу рынков сырья
и металлопродукции
Магнитогорский
металлургический
комбинат



Ronnie Cecil
Старший аналитик
Wood Mackenzie



Виктор Бисовецкий
Начальник отде-
ла исследований
рынков
Интерпейп



Владимир Байда
Коммерческий
директор
Запорожсталь



Артем Полищук
Менеджер по ана-
лизу рынков сырья
Магнитогорский
металлургический
комбинат



Антон Пятков
Аналитик
Мечел



Jarek Mlodziejewski
Аналитик
The Steel Index



Александр
Васильченко
Коммерческий
директор
Портинвест



Mehmet Anadol
Координатор
**Koza Chartering &
Transportation**

ПРЕДВАРИТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА

ДЕНЬ 1, 22 АПРЕЛЯ

Сессия 1. Metallургический бизнес в 2013 году

- Оценка состояния мировой экономики и спрос на сталь
- Влияние Китая на глобальный рынок стали
- Индия, как мощный драйвер стального рынка
- Динамика мирового производства стали. Обзор сталеплавильных мощностей

Сессия 2. Экспорт стали из СНГ

- Себестоимость производства стали и конкурентные позиции поставщиков из СНГ
- Сбытовая политика экспортеров стали
- Зарубежные производственные активы компаний из СНГ как инструмент экспансии на ключевых рынках:
 - обзор мощностей
 - практические результаты и перспективы
- Региональная и товарная структура поставок стали, объемы, цены, перспективы
- Перспективы роста поставок плоского проката в ЕС после отмены квот на российский материал
- Особенности сбыта плоского проката в США

Специальная тема – поставки труб из СНГ

Интервью с участием представителей крупнейших металлургических холдингов

Сессия 3. Региональные рынки: Ближний Восток и Северная Африка, Европа и Турция, США и Юго-Восточная Азия

- Перспективы спрос на сталь в 2013-2014
- Модернизация производственных мощностей и новые проекты
- Особенности конкуренции экспортеров из СНГ с местными поставщиками

ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ПЕРЕГОВОРЫ с поставщиками из СНГ в конференционных офисах

ДЕНЬ 2, 23 АПРЕЛЯ

Сессия 4. Экспорт металлургического сырья

- Оценка состояния международных рынков сырья: прогноз цен и влияние на рынок стали
- Обзор региональной и товарной структуры поставок, объемы, цены по рынкам:
 - ЖРС
 - чугун
 - ГБЖ
 - уголь и кокс
 - стальной лом
 - ферросплавы

Специальная тема – перспективы создания фьючерсных рынков ЖРС и коксующегося угля

Сессия 5. Транспортировка металлургических грузов

- Особенности морской торговли сталью в регионах Черного и Средиземного морей
- Арендные ставки на вагоны для перевозок металлургических грузов
- Портовые мощности для перевалки металлургических грузов

Выступления на конференции будут сопровождаться синхронным переводом с английского языка на русский и с русского – на английский.

По вопросам деловой программы просим обращаться:

Воевода Елена

Менеджер проекта

+38 056 794 33 94 (вн.213)

+7 499 346 20 40 (вн.213)

e.voevoda@b-forum.ru

СЕМИНАР «РЫНОЧНЫЕ АСПЕКТЫ МОДЕРНИЗАЦИИ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА»

СЕКЦИЯ «ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ В КОНТЕКСТЕ ТЕНДЕНЦИЙ РЫНКОВ»

- Обзор новых сталеплавильных и прокатных мощностей на локальных стальных рынках: Европа, Турция и Ближний Восток
- Модернизация и новые металлургические проекты в России и Украине
- Использование современного оборудования и снижение производственных издержек: опыт компаний СНГ

СЕКЦИЯ «РЫНОК МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ»

- Металлургическое оборудование: структура рынка и ключевые поставщики
- Мировые лидеры металлургического машиностроения на рынках СНГ
- Поставщики и заказчики: взаимодействие и роли в металлургических инвестпроектах

К участию в семинаре приглашаются представители коммерческих и технических департаментов металлургических предприятий, поставщики металлургического оборудования, проектные и консалтинговые организации.

ПОЧЕМУ ВАЖНО ПОСЕТИТЬ МЕРОПРИЯТИЕ?

- Уникальное место встречи, освещающее наиболее значимые вопросы металлургической отрасли на внутренней и международной арене
- Содержательная деловая программа конференции, представленная докладчиками высокого ранга
- Широкие возможности для сотрудничества и ведения бизнеса с ключевыми импортерами стали и сырья из СНГ

**В 2012 ГОДУ ФОРУМ СОБРАЛ ОКОЛО 360 ДЕЛЕГАТОВ,
ПРЕДСТАВЛЯЮЩИХ БОЛЕЕ 240 КОМПАНИЙ ИЗ 39 СТРАН**

СРЕДИ ПОСТОЯННЫХ УЧАСТНИКОВ МЕРОПРИЯТИЯ

Amir Kabir Steel Company, Badische Stahl Engineering, Colakoglu Metalurji, Corts Engineering, Daewoo International Corporation, Danieli Corus Technical Services, Ege Celik Endustrisi Sanayi Ve Ticaret, Ekinciler Foreign Trade, ENRC Marketing, Erdemir Group, Evraz Vitkovice, Ferritec General Trading Co., Harsco Metals Europe, ISD Dunafer, Khorasan Steel Co., Khuzestan Steel Co, Kibar Dis Ticaret, LKAB, Manuchar Steel, Mitsubishi Corporation, Mitsui & Co., Ltd., Nippon Steel Engineering, Northland Resources, Nurmet Celik Sanayi ve Tic. A.S., Rozak Demir Profil Tic. ve San., Salzgitter Mannesmann International, Steelloyd General Trading Co., Stemcor Ukraine, ThyssenKrupp Mannex, Trafigura Bener, Trinecke Zelezarny, U.S.Steel Kosice, UGMK, UGOK, Zhejiang Materials Industry International Co. (ZMI), Азия Минерал Лимитед, Азовмаш, Актауский Литейный Завод, АрселорМиттал Кривой Рог, Белорусский металлургический завод, Днепромметиз, Донецкий металлопрокатный завод, ДТЭК Трейдинг, ЕвразХолдинг, Запорожсталь, Индустриальный Союз Донбасса, КазФерроСталь, Коксохимтранс, Косогорский металлургический завод, Магнитогорский металлургический комбинат, Металлоинвест, Метинвест Холдинг, Мечел, НЛМК-Сорт, ОМК-Сталь, Первая Грузовая Компания в Украине, Северсталь, Северсталь – Ресурс, Стойленский ГОК, Таразский металлургический завод, ТИС-Руда и другие.

РЕКЛАМА И СПОНСОРСТВО

Рекламные и спонсорские возможности, разработанные компанией «Бизнес-Форум» – это инструмент для достижения комплекса маркетинговых целей и задач.

Организованные нами бизнес-события – отличная площадка для презентации услуг компании, работы по обеспечению узнаваемости бренда, поддержанию статуса компании. Наши конференции позволяют работать непосредственно с руководством компаний – людьми, обычно недоступными для проведения презентаций.

Мы готовы предложить различные рекламные пакеты в зависимости от конкретно поставленных целей и задач Вашей компании.

Генеральный спонсор. Ваш статус и авторитет.

Спонсор гала-ужина. Общение и неформальность.

Спонсор кофе-пауз. И даже паузы работают на Вас.

Спонсор регистрации. Никто не пройдет мимо.

Спонсор обеда (один день конференции). Гостеприимность и внимание.

Спонсор ленточек для бейджей. Визуализация и наглядность.

Спонсор пакетов с документацией. Ваша реклама в руках у каждого.

За подробной информацией о спонсорских и рекламных пакетах просим обращаться:

Зиновьева Марина, Менеджер отдела рекламы,
тел.: + 38 056 794 33 94 (ext. 229), e-mail: m.zinovieva@b-forum.ru



Сталь и сырье из СНГ на мировых рынках

БИЗНЕС-ФОРУМ

22-23 апреля 2013, Киев, Украина, «InterContinental Hotel»

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ

«InterContinental Hotel Kiev»
ул. Большая Житомирская, 2А,
Киев, 01025, Украина
Тел: +38 044 219 1919,
Факс: +38 044 219 1929
www.intercontinental-kyiv.com

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ (цены указаны с учетом всех налогов)

	РЕГИСТРАЦИОННЫЙ ВЗНОС до 15 февраля	РЕГИСТРАЦИОННЫЙ ВЗНОС после 15 февраля
Один участник	14600 грн. / 57600 руб.	16200 грн. / 64000 руб.
Более одного участника	12950 грн. / 51200 руб.	14600 грн. / 57600 руб.

В стоимость участия входит: участие во всех мероприятиях конференции, рабочие материалы, on-line доступ к итоговым материалам, кофе в перерывах между рабочими сессиями, обеды в рабочие дни, фуршет.

Примечание

- Проживание в гостинице и трансфер из аэропорта или ж/д вокзала **не входят** в регистрационный взнос.
- В случае отказа зарегистрировавшегося делегата от участия в конференции после **08.04.13.**, регистрационный взнос возврату не подлежит. Все запросы об отмене регистрации подаются в письменном виде.
- Замена делегата на другого представителя компании допускается без дополнительной оплаты и каких-либо штрафных санкций.

Если компания не имеет возможности принять участие в конференции, но заинтересована в получении on-line доступа к итоговым материалам конференции, пожалуйста, отметьте это в регистрационной форме.

Стоимость приобретения on-line доступа **5000 грн. / 19000 руб.**

РЕГИСТРАЦИЯ

Для участия в конференции необходимо заполнить регистрационную форму и направить её по email или по факсу
+38 056 794 33 94 вн. 247 или **+7 499 346 20 40 вн. 247** - **Вероника Федяева, v.fediaieva@b-forum.ru**

Детальная информация о конференции: **www.b-forum.ru**, просьба обращаться к **Екатерине Спасской +38 056 794 33 94 вн. 201** или **+7 499 346 20 40 вн. 201, e.spasskaya@b-forum.ru**

РЕГИСТРАЦИОННАЯ ФОРМА

Регистрационную форму необходимо заполнить на двух языках – русском и английском

Информация о компании (для публикации в сборнике документации) / Company Details

Название организации / Company name _____

Специализация / Profile (пожалуйста, укажите основной вид деятельности, основные товары / услуги) _____

Производитель стали / Steel Producer

Производитель сырья / Raw Materials Producer

Торговля сталью / Steel Trading

Торговля сырьем / Raw Materials Trading

Перевозка и логистика / Transportation

Почтовый адрес, индекс / Address _____

Адрес сайта / Web-site _____

Телефон / Phone _____ **Факс / Fax** _____ **E-mail** _____

Информация об участнике / Participant's Details

Фамилия, имя, отчество / First Name, Last Name _____

Должность / Position _____

Контактный тел. / Phone _____ **Мобильный тел.* / Mobile** _____

E-mail _____ **E-mail помощника* / Assistant's E-mail** _____

Выступление на конференции / Speaking Opportunity

Реклама и спонсорство / Advertising & Sponsorship

Приобретение on-line доступа к итоговым материалам конференции

I cannot attend but I would like to purchase on-line access to final conference materials

* информация не публикуется и используется только организаторами конференции

ПРИМЕЧАНИЕ: Оплата должна быть произведена согласно выставленному счету или по кредитной карте.

**С УСЛОВИЯМИ УЧАСТИЯ В КОНФЕРЕНЦИИ СОГЛАСЕН, ПРОШУ НАПРАВИТЬ СЧЕТ ДЛЯ ОПЛАТЫ
РЕГИСТРАЦИОННОГО ВЗНОСА**